

INVITATION

UNDERLEVERANDØRDAG TYSKLAND



I samarbejde med to erfarne eksportrådgivere inviterer Væksthus Syddanmark til underleverandørdag. Benyt lejligheden til at høre rådgivernes erfaringer med at finde forhandlere til danske eksportører.

På underleverandørdagen møder du eksportrådgiverne Lis Nørgaard og Mads Ketner Vidkjær fra DanskEksport.de, der har mange års erfaring med at hjælpe danske virksomheder i gang på det tyske marked.

Lis Nørgaard har fokus på research af målgrupper, identifikation af potentielle kunder samt professionel kontaktfremstilling, forhandler- og agentsøgninger samt kontrakt-/prisforhandlinger.

Mads Ketner Vidkjær arbejder med B2B-salg til ingeniørvirksomheder, grossist- og produktionsvirksomheder. Desuden har han erfaring med etablering af datterselskaber i Danmark og Tyskland.

TID OG STED

Torsdag den 23. oktober 2014 kl. 14.30-17.00

VidenparkTrekantområdet, Vesterballevej 5, 7000 Fredericia

TILMELDING

Mødet er gratis, men tilmelding er nødvendig senest onsdag den 22. oktober på følgende e-mail evi@vhsyd.dk

YDERLIGERE INFORMATION

Vækstkonsulent Erik Vinkel på 25 50 53 05 eller evi@vhsyd.dk

PROGRAM

14.30 Introduktion
v/ Væksthus Syddanmark om eksport til Tyskland og arbejdet med at klargøre virksomhederne til eksport – hvad de skal være opmærksomme på og hvordan vi kan hjælpe med søgningen efter lokale partnere, mundende ud i, at vi kobler DanskEksport.de på.

15.00 Præsentation af DanskEksport.de
v/ Lis Nørgaard og Mads Ketner Vidkjær – hvem er vi og hvordan arbejder vi, erfaringer med/i Tyskland. Hvad koster vort arbejde og hvilke brancher er vi gode til?

15.30 Workshops – vælg mellem to brancher

Workshop "Underleverandør til møbelindustrien"

v/ Lis Nørgaard. Eksportchef Jan Juncker fra HT Bendix A/S fortæller "strategi i Tyskland", Montar "Hvordan kom vi i gang i Tyskland med tilskud fra Væksthus Syddanmark", hvordan kan man lære markedet at kende, hvilke tiltag findes der etc.

Workshop "Underleverandør til maskinindustrien"

v/ Mads Ketner Vidkjær: Strategi og fremgang på det tyske marked for Stansamatic A/S"

16.30 Fælles afrunding, networking og mini-konsultationer
m/ DanskEksport.de

17.00 Tak for i dag

PÅ DAGEN KAN DU ...

- høre professionelle rådgivere fortælle om erfaringer i Tyskland
- få idéer til, hvordan du kommer i gang på det tyske marked
- møde andre virksomheder, der arbejder med samme planer