

Kunden

Global producent af havvindmølleparker

Temaet

Når indpakningen (næsten) er vigtigere end selve produktet

BAGGRUND

Alcadon møder jævnligt behov fra kunder, som har specifikke krav til faktorer, som ikke direkte har noget med selv produktet at gøre. Alcadon smøger gerne ærmerne op, fx i dette tilfælde hvor en af de trofaste kunder havde en udfordring med emballagen.

BEHOV

Til en vindmøllepark i Asien skulle Alcadon levere produkter, der skulle opbevares på en off-shore platform i op til 24 måneder inden installation.

De leverede produkter var ikke IP-sikrede i deres ikke-installerede version, og skulle derfor sikres ved hjælp af emballage.

Opgaven indebar:

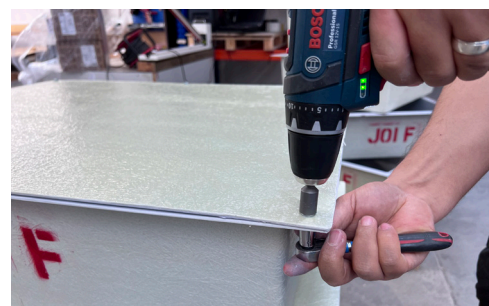
- Få fremstillet kasser der kunne sikres til det krævende miljø
- Størrelsen var vigtig, da kasserne skulle kunne løftes med en lift/kran gennem en luge i taget
- Hver kasse skulle mærkes/nummereres svarende til den rette platform, da hver vare var tilpasset lokationen.
- Kasserne skulle tætnes, så de efterfølgende kunne åbnes/lukkes af tolden.

LØSNING

- I samråd med kunden fandt Alcadon følgende løsning:
 - Små glasfiber-kasser blev produceret
 - Kasserne blev tætnet, og procedure fastsat i fald IP-sikringen blev brudt i tolden, og en ny skulle etableres.
- Kasserne blev samlet sendt afsted efter kundens anvisninger.
- Indpakningen endte med at have en højere omkostning end selve produktet, men ved at sikre storage offshore i den angivne periode, sparede det tid og penge for kunden.

Kasserne skal kunne modstå lidt af hvert:

- Miljø med regnvand
- Saltvand fra hav
- Kortvarig oversvømmelse og situationer hvor vandet skal kunne flyde forbi



Læs flere cases online



Læs om Alcadon



SCAN
ELLER
KLIK