



ÉN INDGANG TIL EN VERDEN AF LØSNINGER

Med ProMetal som leverandør åbnes døren til de førende internationale producenter af kundespecifikke smedede emner og ventiler.



“

Det er ikke noget stort mysterium at tilfredsstille dine kunder. Giv dem et kvalitetsprodukt og vis dem respekt. Så enkelt er det.

Lee Iacocca (1924-) President and CEO of Chrysler



VI ÅBNER FOR EN VERDEN AF MULIGHEDER

EFTERSPØRGER DU VENTILER ELLER SPECIFIKKE EMNER I FORSKELLIGE STÅL- OG METALLEGERINGER, MED HØJE KRAV TIL SIKKERHED OG KVALITET, SÅ LAD PROMETAL LØSE OPGAVER.

Vi anvender vores ingeniørmæssige erfaring og knowhow – og bringer ved hver eneste opgave vores netværk i spil. Et netværk som omfatter adskillige internationale producenter – alle anerkendte og førende på deres område. Det endelige valg af leverandør sker ud fra en indgående forståelse af dine behov.

Vores tætte samarbejde og mange opgaver hos hver enkelt producent gør, at vi er en betydelig samarbejdspartner. Det sikrer dig at dine opgaver prioriteres højt – uanset opgavens størrelse.

Med ProMetal som partner aktiveres et stort netværk af førende producenter med hvert sit speciale – både når det gælder innovation og fremstilling.

Det sikrer dig den optimale løsning.

**INTET ER FOR STORT
ELLER FOR SMÅT**

Smedede emner

- // Vægt fra 100 kilo og op til 100 tons
- // Ringe med diameter fra Ø200 til Ø6000 og med højde op til 3000 mm.
- // Aksler med længder op til 16 -20 meter

Materialer

- // Fra kulstof stål til højt legeret stål, rustfrit, titanium m.m.

Ventiler

- // Med tryk differencer op til 500 bar
- // Med op til 700 deg C i service
- // Fra ½" op til 42"

Kendetegnende er at næsten alt kan lade sig gøre.

RING OG TAL MED OS!

GRUNDLAGET: INDGÅENDE TEKNISK VIDEN



NYTTIG VIDEN FRA FLERE KANTER

I nogle applikationer er forholdene så specielle, at standardprodukter og -komponenter ikke slår til. Her skal der bruges skræddersyede produkter, hvilket er ProMetals "core business".

Hos ProMetal har vi valgt at koncentrere os om to aktivitetsområder: Ventiler og smedede emner i forskellige stål- og metallegeringer. Her har vi, i kraft af vores ingeniørmæssige kompetencer og mangeårige erfaring, opbygget en betydelig specialistviden – og den udvides til stadighed.

Fleksibilitet er et af vores nøgleord: Kort leveringstid – normal leveringstid. Færdigbearbejdet, grovdrejet, eller ubearbejdet. Med Norsok, med PED eller SIL klasse. Malet præcist til dine specifikationer.

Kort sagt: Du bestemmer – valget er dit!

OPDATERET VIDEN OG INNOVATION SOM VÆRKTØJ

Med ProMetal som partner har du adgang til den seneste tekniske viden. Vores store leverandørnetværk sikrer dig de bedste løsninger. Alle leverandørerne er førende inden for deres specifikke felt.

Vi har et stort og indgående kendskab til den enkelte leverandørs styrker og svagheder. Den viden bruger vi, når vi skal vælge leverandør til din opgave.

Som videnbaseret virksomhed sørger ProMetal for en kontinuerlig videnopdatering. Vi har tæt kontakt til vores netværk af leverandører samt relevante innovationsmiljøer – for med det i ryggen har vi adgang til deres udviklingsafdelinger samt forsknings- og innovationsresultater.



Non slam Nozzlecheck ventil med venturi design – som sikrer et minimalt tryktab over ventilen.



“ Ud af dette vokser vores konstruktive samarbejde – og sådan smedes de stærkeste resultatgivende løsninger

“ Vores viden i kombination med vores personlige engagement: Din garanti for den gennemarbejdede kvalitetsløsning.





INGEN ER ENS – DEDIKATION NED I MINDSTE DETALJE

KNOWHOW OG STOR TEKNOLOGISK VIDEN ER IKKE NOK I SIG SELV

Dedikation og fokusering er vigtig, når samarbejdet skal være succesfuldt og resultere i den stærkeste løsning.

Hos ProMetal har vi hverken standardløsninger eller standardkunder. Hver eneste kunde kan have særlige forhold, som skal tages i betragtning, når den optimale løsning skal findes.

Vi betjener derfor hver kunde individuelt og personligt. Et godt afsæt, når vi ikke blot skal forstå de tekniske udfordringer i opgaven, men også have en klar forståelse af kundens virksomhed og måde at drive forretning på.

Det er afgørende for ProMetal, at vi kan hjælpe vores kunder til at opnå og fastholde konkurrencefordele.

STÆRK FOKUSERING

Enhver opgave betragter vi som spændende og udfordrende. Derfor går vi også til opgaverne med stor dedikation og fokusering – også på et personligt plan.

Med andre ord: Vi sætter en ære i at kunne løse opgaverne tilfredsstillende!

Det betyder, at vi ind imellem må gå ekstra langt i arbejdet – og vi gør det gerne. Måske skal der indhentes og etableres viden fra en helt ny kant – måske er der særlige krav, der skal overholdes og som kræver ekstra beregninger.

DIALOG OG ÅBENHED

ProMetal ønsker den tætte kontakt til kunden, og vores kommunikationsform er afpasset efter det. Der er fokus på dialog og åbenhed. Vi pakker ikke tingene ind, men siger vores ærlige og saglige mening – og forventer at kunderne gør det samme.

SIKKERHED OG DOKUMENTATION



“ Vi opfylder ethvert krav til dokumentation – og tilbyder en effektiv serviceindsats

DU STILLER BLOT KRAVENE

Uanset om det handler om ventiler eller kundespecifikke emner kan vi opfylde dine krav til dokumentation, certificering og fuld sporbarhed i forbindelse med opgaveløsningen.

Vores leverandører er i vid udstrækning udvalgt på baggrund af deres opnåede certificering og evne til at kunne opfylde vores dokumentationskrav.

Vi har ligesom vores leverandører et ISO-9001 certificerbart kvalitetsstyringssystem.

Med andre ord: Uanset hvilke krav du har til dokumentation i forbindelse med din opgave, så kan vi opfylde dem!





SERVICE – EN DEL AF PAKKEN

ProMetal påtager sig ansvaret for, at leverede produkter er velfungerende gennem produktets levetid. Vi løfter dette ansvar gennem et fint netværk af professionelle servicepartnere – med hver sin spidskompetence og alle med et effektivt service set-up, dels i Danmark og dels i udlandet.

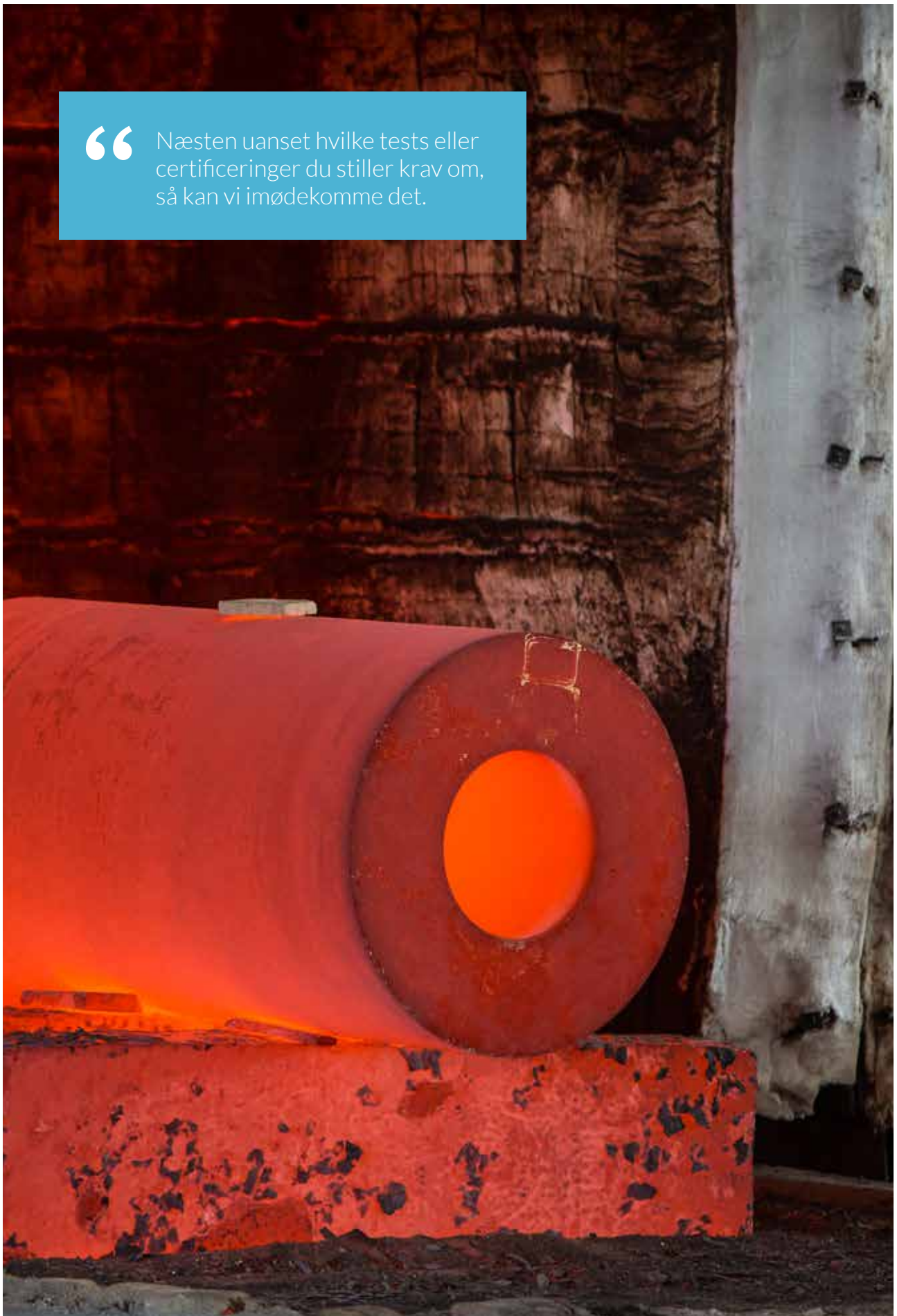
Service udføres både ved akutte behov og som forebyggende service. Når ProMetal afleverer en løsning, tilbyder vi gerne en anbefaling omkring service og intervaller.

ProMetal kan tilbyde serviceaftaler og stå for koordinering af den serviceindsats, som vores servicepartnere udfører.



“

Næsten uanset hvilke tests eller certificeringer du stiller krav om, så kan vi imødekomme det.





TEST OG CERTIFIKATIONER

DOKUMENTATION

Som sidste del i produktionen skal produktet testes i henhold til de angivne specifikationer.

Testresultaterne indgår i den samlede dokumentationspakke, som leveres sammen med produktet.

Vi anser ikke en leverance som komplet før både produkt og alt dokumentation er leveret, da dokumentation er en ligeså vigtig del af den samlede leverance som det fysiske produkt.

CERTIFICERINGER

Vi kan levere med fuld trediepart certificering og i henhold til specifikationer og standarder som f.eks.

- // PED 97/23/EC
- // NORSOK
- // GHOST – godkendt til Rusland
- // MOTS – Mærsk specifikationer
- // ATEX godkendelse
- // SIL klassificering



BRANCHEOVERSIGT

Vi leverer bl. a. til følgende brancher:



Olie-/
gasindustri



Kraftværks-
industri



Offshore-
industri



Vindmølle-
industri



Marine



Svær-
industri



Affalds-
industri



Proces-
industri



Bearbejdnings-
industri



PRO//METAL^{AS}
ÉN INDGANG TIL EN VERDEN AF LØSNINGER

Industrivej 3A
DK-5500 Middelfart
Tlf. +45 63 40 40 40
Tlf. +45 70 27 22 22 (døgntelefon)
prometal@prometal.dk

SE MERE PÅ PROMETAL.DK