



PLADE- OG MØBELINDUSTRIEN

**SAMMEN SKABER
VI VÆRDI FOR DIN
VIRKSOMHED**

INTRODUKTION

VI GIVER DIN
VIRKSOMHED LUFT
UNDER VINGERNE





Hos Nicholaisen A/S har vi en vision om at være den foretrukne og værdiskabende partner. Det gælder, hvad enten vi rådgiver om effektivisering af det nuværende produktionsanlæg eller vi leverer udstyr i forbindelse med nye løsninger.

Vi gør en dyd ud af at udfordre vanlig tænkning i branchen, hvilket er kommet til udtryk i en lang række projekter, som har en digital og fakta-orienteret tilgang. Det er samtidigt vores mission at hjælpe dig med at øge produktionskapaciteten og reducere omkostningerne ved hjælp af intelligente optimeringer og rentable investeringer.

Vil du lære os bedre at kende og se, hvordan vi kan give din virksomhed mere konkurrencekraft på et bæredygtigt grundlag? Læs med her og få et indblik i vores tilgang samt se eksempler på projekter, vi har realiseret i samarbejde med andre kunder.

DINE AMBITIONER. VORES LØSNINGER.

Nicholaisen A/S blev etableret i 1993 med fokus på salg og servicering af maskiner. I en årrække var der særligt fokus på forhandling af de bedste maskiner fra tyske maskinbyggere, men siden er der udviklet kompetencer og erhvervet erfaring på tværs af et meget bredt spektrum af maskiner.

Siden etablering har Nicholaisen været drevet af et meget stærkt kundefokus, og med afsæt heri er der i de senere år gennemført en transformation af virksomheden til at være løsningsleverandør. Med afsæt i tæt dialog og samarbejde arbejder vi nu som rådgiver for kunderne, hvor der er fokus på værdifulde løsninger, der forløser potentialer og på et bæredygtigt grundlag styrker konkurrencekraften.



DIN FORETRUKNE RÅDGIVER OG SPARRINGSPARTNER

Du kan være sikker på, at vi altid lytter til dig og dine behov. Derudover ved vi, at investeringer og optimeringer i produktionen motiveres af mange forskellige udfordringer. Det har resulteret i, at vi i tæt dialog og samarbejde med vores kunder har udviklet blandt andet:

- En softwarevirksomhed, OptiPeople, som bl.a. kan hjælpe med måling og effektivitetsforbedringer.
- En analyseafdeling, som sikrer det rette faktabaserede grundlag, når vi udvikler nye løsninger.
- Metoder til at finde de bedste investeringer, som skaber øget konkurrencekraft i din virksomhed.
- En projektafdeling, der sikrer succesfulde projekter.

CASE

NÅR SALGSSPEEDEREN ER I BUND, SKAL PRODUKTIONEN FØLGE MED

Canett Furniture A/S har ambitiøse vækstplaner for dattervirksomheden, ABC Reoler A/S, og derfor har Nicholaisen A/S leveret et omfattende analyseprojekt og en femårig investeringsplan, der skal optimere produktionen og indfri ambitionerne.

I foråret 2021 overtog Canett Furniture A/S virksomheden, ABC Reoler A/S, og stod i den forbindelse over for en relancering af reolvirksomhedens sortiment og en ambitiøs vækstplan med ønske om en tredobling af omsætningen de næste år og 100 millioner kroner på sigt.

Med så ambitiøse planer er det helt afgørende at have et nøjagtigt billede af produktionsforholdene og de maskiner, som udgør produktionen, så der kan foretages de rette optimeringer og investeringer. Lige netop derfor allierede Canett Furniture A/S sig med os med henblik på at få løftet og skaleret produktionen, så det fortsat er muligt at levere høj kvalitet og til tiden – også når salgstrykket i den nærmeste fremtid tager fart.

I dette projekt har vi afleveret en omfattende vækstrapport. Rapporten indeholder til dels en analyse af hele den nuværende produktions effektivitet og kapacitet og dels en femårig investeringsplan for optimeringer og investeringer i produktionen, som skal gøre det muligt at håndtere den forventede vækst.

Med udgangspunkt i den nye vækstplan har ABC Reoler A/S allerede investeret i tre nye maskiner til produktionen, som vi har leveret til fabrikken, og reolproducenten er derfor godt i gang med at indfri de ambitiøse vækstmål.

Hos Nicholaisen A/S har vi en specialistafdeling, som udelukkende arbejder med analyseprojekter og vækstrapporter, der hjælper virksomheder med at nå deres høje vækstplaner.

I dette projekt har vækstrapporten skabt grundlaget for at sikre, at produktionen kan følge med, når salget tager fart, og ved hjælp af data og vores rådgivning har ABC Reoler A/S fået tryk ved deres investering.



“Det har været rigtig godt at have Nicholaisen A/S med ind over projektet, så vi fik investeret i løsninger på basis af data, beregninger og vurderinger fra eksterne eksperter.”

Lars Langkjær, CEO DFI-Geisler A/S



CASE

FREMTIDSSIKRING AF PRODUKTIONEN BASERET PÅ DATA

Medvind og ambitiøse vækstplaner har fået bordpladeproducent til at investere i et fuldautomatisk anlæg til fremstillingen af laminatbordplader – med Nicholaisen A/S med på siden.

DFI-Geisler A/S producerer og leverer bordplader til store dele af Europa og har i samarbejde med os investeret i et nyt og fuldautomatisk produktionsanlæg.

Faktisk har Nicholaisen A/S været med til at sætte gang i en omfattende automatisering og digitalisering af produktionen, som har til formål at opruste og forberede DFI-Geisler A/S til yderligere vækst.

Investeringen i det nye produktionsanlæg er med til at fremtidssikre produktionen – ikke alene i forhold til at skabe en markant mere effektiv produktion, men også med henblik på at producere mere bæredygtigt og skabe de bedste arbejdsforhold for medarbejderne.

Men sådan en investering skal laves på basis af data, beregninger og vurderinger fra eksperter. Derfor har vi helt fra projektets start været med og ydet kompetent rådgivning og sparring – lige fra at analysere hele businesscasen ved den nye investering til at få kørt Manufacturing Execution Systems (MES) ind i produktionen, som bruges til at spore og dokumentere omdannelsen af råvarer til færdige bordplader via strekkoder.

I samarbejde med os har DFI-Geisler A/S udskiftet flere maskiner, der var mere end 30 år gamle, med det nye anlæg, som er langt mindre energitungt. Det giver ikke kun en væsentlig reduktion af klimaaftrykket, men det bliver fremadrettet også muligt at producere flere bordplader om dagen med færre omkostninger og større fleksibilitet.

Som rådgiver og sparringspartner fra start til slut har vi været med til at fremtidssikre produktionen og etablere en løsning, der passer til lige netop til DFI-Geisler A/S.

VORES ERFARING. DINE MULIGHEDER.

Vores lange tradition og store erfaring indenfor plade- og møbelindustrien sikrer dig den rette sparring og rådgivning. Vi arbejder altid løsningsorienteret i forhold til dine behov og bringer både egne og eksterne kompetencer ind i løsningerne.

I tæt samarbejde med vores kunder har vi gennemført mange forskellige projekter indenfor plade- og møbelindustrien. Vi har blandt andet været med til at udføre omfattende analyseprojekter for at sikre langsigtet vækst hos vores kunder samt været med til at automatisere og digitalisere produktioner – både til gavn for økonomien og miljøet.

Uanset ambitionsniveau eller projektets omfang kan vi hjælpe dig med en løsning. Det kan du være sikker på. Hvis du for eksempel ønsker at blive mere konkurrencedygtig, kigger vi på, hvordan automatisering og effektivisering kan implementeres i din produktion. Uanset om det drejer sig om en enkelt maskine, en produktionslinje eller en hel fabrik, står vores team af specialister klar til at finde den bedste løsning dig.

Gennem alle vores projekter har vi samlet en enorm erfaring og viden, som vi altid har med os i de næste projekter, vi indgår i. På den måde skaber vi tryghed i din investering.



1 – INNOVATION OG EFFEKTIVISERING

DIN ADGANG TIL OVERBLIK I DET KOMPLEKSE

Vores innovative tilgang og fokus på data og analyse er din vej til innovative løsninger og øget effektivitet. Vi håndterer det komplekse og skaber overblik, og vi har altid fokus på optimering af produktion, processer og økonomi fremfor maskiner.

EN SKRÆDDERSYET OG DATA-BASERET LØSNING TIL DIN PRODUKTION

På baggrund af dataopsamling via OptiCloud-software og PLC-måleudstyr på maskinerne skaber vi grundlag for, at du kan tage de rette beslutninger skræddersyet lige præcis til din produktion. I forbindelse med onboarding i OptiCloud sikrer vi også, at dine operatører bliver trænet i at kunne anvende platformen, så du hurtigere opnår høj datakvalitet og registrering af de rette stopårsager.

DATA SIKRER DIG OPTIMERINGER

Baseret på den opsamlede data finder vi potentielle områder i produktionen, hvor der er optimeringsmuligheder – også kaldet 'Quick Wins'. I samarbejde med dig arbejder vi altid med henblik på at forløse din virksomheds potentiale. Vi giver dig overblik i det komplekse og gør dig i stand til at tage datadrevne og rationelle beslutninger, der sikrer udvikling og vækst i din forretning.

FÅ OVERBLIK OVER ØKONOMI OG FREMTIDIGE INVESTERINGER I PRODUKTIONEN

Et analyseprojekt af din virksomheds potentiale kan vise dig vejen og give dig det overblik, du står og mangler. Her får du en såkaldt **vækstrapport**, som afspejler din virksomheds udgangspunkt og fremtidige mål samt fremhæver nye initiativer, der kan være med til at udvikle virksomheden i den rigtige retning.



**VÆKSTRAPPORTEN FREMTIDSSIKRER DIN VIRKSOMHED**

Vækstrappen sikrer blandt andet, at produktionen kan følge med salget. Det gør vi ved at lave kapacitetsberegninger, som undersøger, hvad din virksomhed kan producere med din eksisterende maskinpark og, hvorvidt om maskinerne bliver en flaskehals på sigt. Dette gør vi ved brug af OptiCloud-softwaren, som kan kortlægge hele maskinparkens nuværende effektivitet (Overall Equipment Effectiveness). På den måde får du det fulde overblik over din produktion, som også kan danne grundlag for investeringsplanen.

EN LANGSIGTET INVESTERINGSPLAN

Investeringsplanen giver dig et tydeligt overblik over, hvornår det giver mening at investere i nye maskiner. Det gør den både ud fra et behovsperspektiv, der sikrer at produktionen kan følge med salget, men også ud fra et økonomisk perspektiv i forhold til, hvornår det er mest rentabelt at foretage investeringen.

Vækstrappen sikrer dig en digital og fakta-orienteret tilgang til at optimere din produktion, dine processer og økonomien. På den måde er du sikret de rette forudsætninger for at vækste som virksomhed i mange år frem.

2 – MASKINER OG ANLÆG

VORES EKSPERTISE OG ERFARING SIKRER DIG VÆRDI

Vi ved, at motiverne for køb af maskiner og optimeringer kan være meget forskellige alt efter din virksomheds behov, men du kan være sikker på, at vi altid kan finde en løsning, der passer til dit behov. Nøgleordene for os er åben dialog og samarbejde. Og sådan har det været lige siden begyndelsen. Du kan derfor trygt vælge Nicholaisen A/S som din samarbejdspartner. Vi er nemlig med dig hele vejen.

HOS OS ER INGEN LØSNINGER ENS

Vi ved, at en investering i en ny maskine eller et nyt anlæg ikke kun er et spørgsmål om anskaffelsesprisen. Spørgsmål om tilbagebetalingstid, opetid, service og meget andet er vigtige, og de skal tilpasses dine og din produktions behov.

I samarbejde med en lang række producenter af maskiner og software, tager vi altid afsæt i nyeste teknologi og produktionsmetoder. På den måde sikrer vi, at du får det nyeste produktionsudstyr, og samtidig kan du forvente kompetent sparring fra vores side fra start til slut. Derudover sikrer mulighederne i vores leverandørnetværk, at du ikke bindes op på bestemte leverandører, men at du i stedet kan vælge de rigtige leverandører til løsningen.

Vores løsninger er ikke låst i et fast standardkoncept af maskiner, hvilket skaber langt mere fleksibilitet. Vi kan levere totale løsninger eller enkeltstående maskiner alt efter dit behov, og vi tager altid højde for den øgede digitalisering i produktionen.

3 – PROJEKTLEDELSE

VI SIKRER SUCCESFULDE PROJEKTER

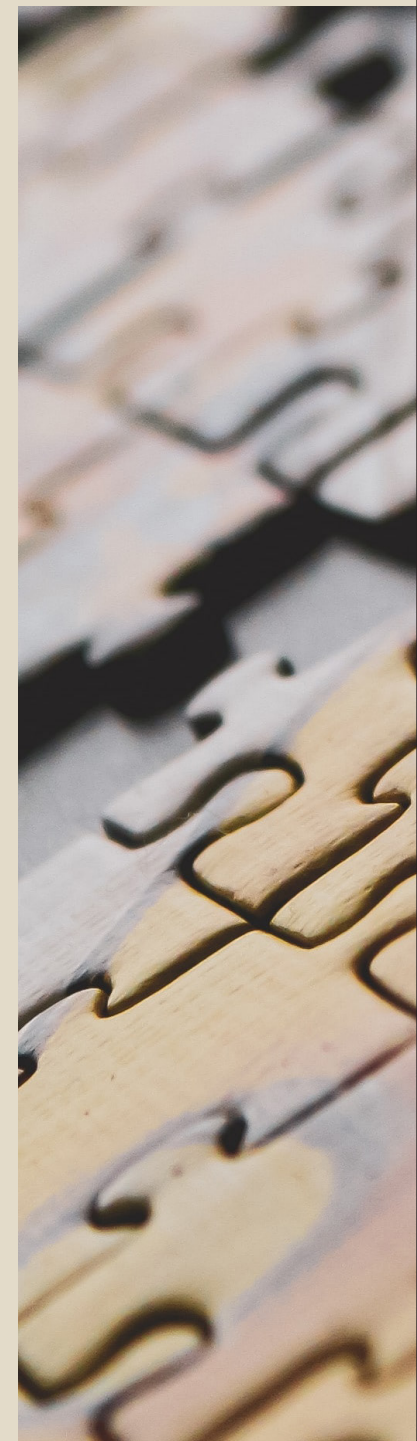
Gennem projektledelse sikrer vi, at vi altid kommer godt i mål med vores kunders projekter. Vi tror på, at succesfulde projekter handler om at bygge bro samt inddrage og spille hinanden gode. Men ingen projekter er ens, og det er altid op til dig, hvor meget vi skal være involveret og hvornår.

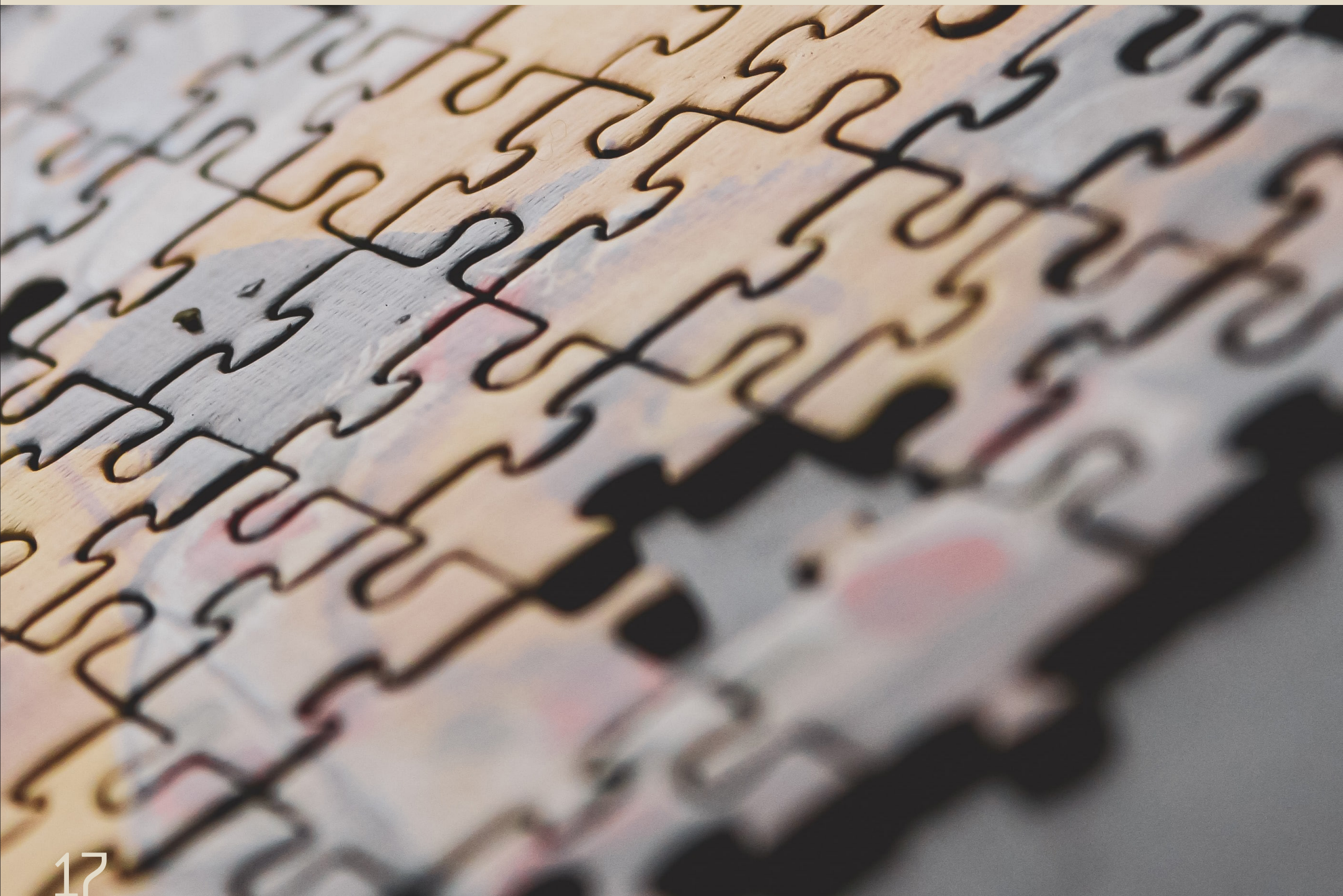
Fælles for alle projekter er dog, at vi altid starter med at afstemme specifikationerne på opgaven i forhold til dine behov og ønsker. På den måde er der dannet de rette forudsætninger for at komme trygt i mål.

NICHOLAISEN A/S MODELLEN

Vi har udviklet en stage-gate projektmodel kaldet Nicholaisen A/S modellen. Modellen indeholder standardiserede faser og milepælsmøder, som er med til at sikre en høj og ensartet kvalitet i vores projektarbejde.

Nicholaisen A/S modellen nedbryder de overordnede mål til mindre operationelle delmål for dig og giver et bedre overblik. Afhængig af omfanget af projektet, har vi forskellige værktøjer til at sikre, at vi kommer i mål. På den måde bliver det nemt for dig at følge projektets fremgang – fra start til slut. Vi er altid med dig hele vejen og har overblikket fra start til slut.

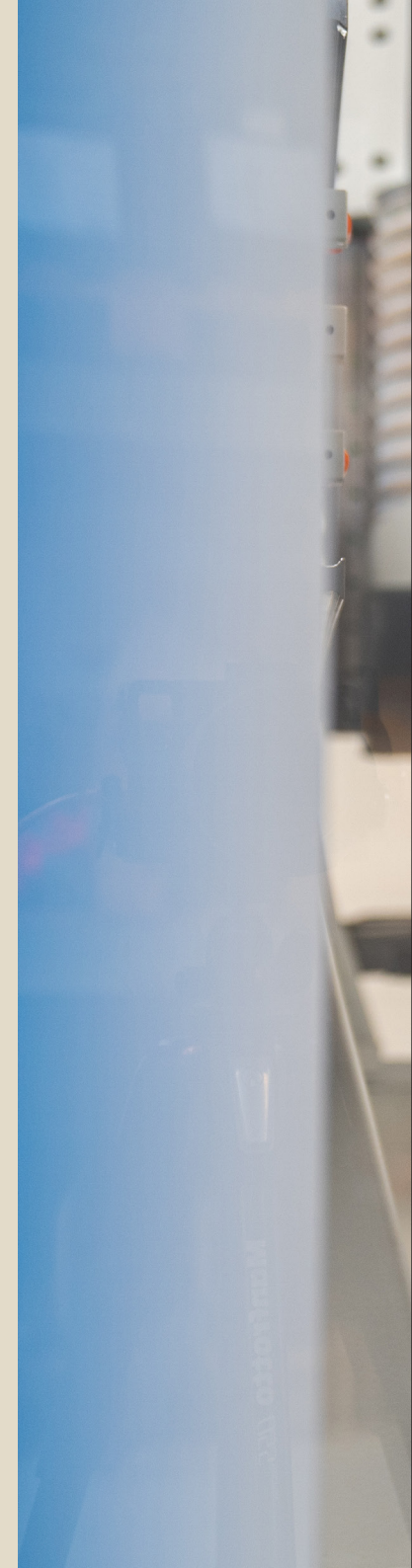




4 – SERVICE

SERVICEKONCEPTER TILPASSET DINE AMBITIONER

Det er vores mål at hjælpe dig med at skabe en højtydende produktion gennem optimering og vedligeholdelse. Derfor tilbyder vi tre forskellige servicekoncepter tilpasset dine ambitioner og behov.



**STANDARDSERVICE**

Ved standardservice står vi til rådighed for dig, når du kontakter os. Her hjælper vi dig i det omfang, du har behov for inden for åbningstiden.

PROAKTIV SERVICE

Ved proaktiv service håndterer vi de dele af servicen, der er aftalt i samarbejde med dig i en partnerskabskontrakt. Her er vi løbende i dialog og planlægger din service for dig. Det kan blandt andet være planlagt rengøring, løbende vedligeholdelse af maskiner eller træning af personale. Ved at være proaktive på dine vegne får du mulighed for at få højere driftstid på dine maskiner, da vi hele tiden er på forkant med service og vedligehold.

OPTIMAL DRIFT OG TOTALØKONOMI

Denne service er til dig, der ved hjælp af data vil have både service og det fulde indblik i din produktion. I dette servicekoncept indgår vi i en partnerskabskontrakt, hvor vi via måling på maskinerne får et indblik i, hvor serviceindsatserne skaber mest værdi for din produktion. På den måde sikrer vi, at der hele tiden er en målrettet indsats for løbende at optimere din produktion. Derudover får du også høj tilgængelighed på vores netværk af specialister, så du altid kan få den rette rådgivning.

Uanset hvilket servicekoncept, der passer dig, så har vi vores store ekspertise og erfaring med os, når vi skal rådgive dig. Sammen skaber vi værdi for din virksomhed.



NICHOLAISEN A/S
SØNDRSKOVVEJ 17
8362 HØRNING

+45 8692 4711
INFO@NICHOLAISEN.DK

