



Dunlop Hiflex har varit etablerat i Sverige sedan 1969 och har idag 10 Service Centers och ett 30-tal Service Partners. Huvudkontoret ligger i Halmstad tillsammans med Skandinaviens största slang-/kopplingslager. Dunlop Hiflex levererar kvalitetsprodukter och tjänster inom hydraulik, industrislang, pneumatik, transmission, industrigummi och hydraulverktyg. Dunlop Hiflex ingår i den italienska koncernen Alfagomma som är en världens ledande tillverkare av hydraulslang, industrislang och kopplingar. Omsättningen för Alfagomma gruppen uppgår till ca 3,5 miljarder SEK.

Säljare till Göteborg

Vi söker dig som vill utveckla försäljningen av våra produkter efter företagets affärsidé. Våra kunder finns inom eftermarknaden inom såväl industrin som fordonssidan.

Du kommer att arbeta med såväl befintliga kunder som nykundsbearbetning. Din roll är självständig och du driver dina egna affärer. Du är främst ute på fältet och besöker kunder i Göteborgsregionen.

För att lyckas i rollen är det viktigt att du har en teknisk förståelse, gärna tidigare erfarenhet av försäljning till industrin och att du brinner för försäljning. Du är prestationsinriktad och är bra på att bygga och utveckla relationer. Du har förmågan att relatera till dina kunder på ett lyhört, professionellt och övertygande sätt.

Dunlop Hiflex värdeord är *stolthet, kvalitet, ledarskap, delaktighet* och *trivsel* och dessa värden ska präglade samtliga medarbetares arbetsdagar. Hos oss får du ett stimulerande och självständigt arbete och vi ger dig en omfattande introduktion och gedigen produktutbildning. I utbyte väntar vi oss ett seriöst engagemang och en helhjärtad satsning från din sida.

Låter detta intressant är du välkommen med din intresseanmälan senast den 28 september 2014 till rekrytering@dunlophiflex.se. Din ansökan kommer behandlas konfidentiellt.

Har du frågor angående tjänsten är du välkommen att kontakta Per-Åke Hammerin, Försäljningschef MRO på 070-834 44 80.