

Salgstalenter søges.. – Junior-sælger til Midtjylland.

Vi opruster og udvider vores eksterne salgsteam, med målsætningen at øge vores markedsandele samt indarbejde nye produktområder på eksisterende såvel som nye segmenter.

Vi lægger den største vægt på din personlighed – og vi har brug for ægte ildsjæle, der kan sit salgshåndværk og brænder for salgsarbejde og resultater. Dette krydret med en stor portion menneskelig empati, helhedsorientering samt teknisk forståelse og indlevelse. Vi søger vinder-instinkter, der arbejder struktureret og målrettet samt forstår at give vores kunder en troværdig, god og vanedannende oplevelse.

Jobbet

Rådgivning og salg indenfor vores standardvare program, herunder især forbrugsvarer, mindre maskiner samt reservedele og serviceydelser til industrien. Kundegruppen er bred indenfor vores segment, men primært virksomheder der forarbejder træ, plast, kompositter og aluminium. Der skal som udgangspunkt arbejdes i Midtjylland, hvorfor bopæl indenfor 50 km fra Herning er at foretrække.

Der er her primært tale om canvas-salg med mange salgsbesøg, såvel som udbygning af salg til eksisterende kunder.

Kendskab til denne type salg af værdiskabende tekniske artikler og ydelser er at foretrække, og gerne fagkendskab indenfor f.eks. maskiner, overfladeteknik eller andre tekniske komponenter. Vi er dog åbne overfor anden baggrund og erfaring, så længe du opfylder de personlige kvalifikationer og brænder for salg.

Kvalifikationer:

- Sætter kunden i centrum og skaber værdi
- Energiske, målrettede og resultatorienterede indsatser
- Teknisk indsigt og interesse
- Gerne erfaring med salg og gode salgsresultater
- Godt købmandsskab
- En god holdspiller der leverer den individuelle præstation
- Sprogkunderskaber – engelsk og dansk
- PC brugererfaring – og gerne kendskab til arbejde med CRM systemer

Vi tilbyder:

- Et spændende job med store udfordringer og gode muligheder for at skabe resultater.
- Et dynamisk og kundeorienteret arbejdsmiljø i en flad organisations-struktur.
- Et stærkt og konkurrencedygtigt produktprogram baseret på markedsledende producenter.
- Gode ansættelses- og medarbejderforhold samt et stærkt team af kollegaer

- Gagepakke individuelt efter kvalifikationer

*Hos LINDLARSEN leverer vi produktionsoptimering, der gavner bundlinien hos vores kunder. Solide kompetencer og løsninger bestående af maskiner, service, reservedele og forbrugsva-
rer til den træ-, alu- og plastbearbejdende industri og som er baseret på mere end 40 års er-
faring i branchen. Vi samarbejder med internationalt førende maskinproducenter og vores
team består nu af 22 medarbejdere, samt et netværk af fast tilknyttede samarbejdspartnere.
Vi har hjemme i Herning, men opererer landsdækkende indenfor alle områder. Se også
www.lindlarsen.com.*

Er du **salgstalentet** og har du lyst til ovenstående udfordringer, så send din ansøgning pr. E-
mail til fe@lindlarsen.com, mærket stillingen du søger. Relevante spørgsmål kan stilles til
adm. direktør Frands Ellersgaard på telefon 20889646.

Der er ingen ansøgningsfrist. Ansøgninger behandles løbende som de kommer ind og vi an-
sætter når vi har fundet det gode match. Tiltrædelse kan for den rette ske omgående.

LINDLARSEN A/S
Virkelyst 28
7400 Herning
Tlf. 96269626
www.lindlarsen.com