

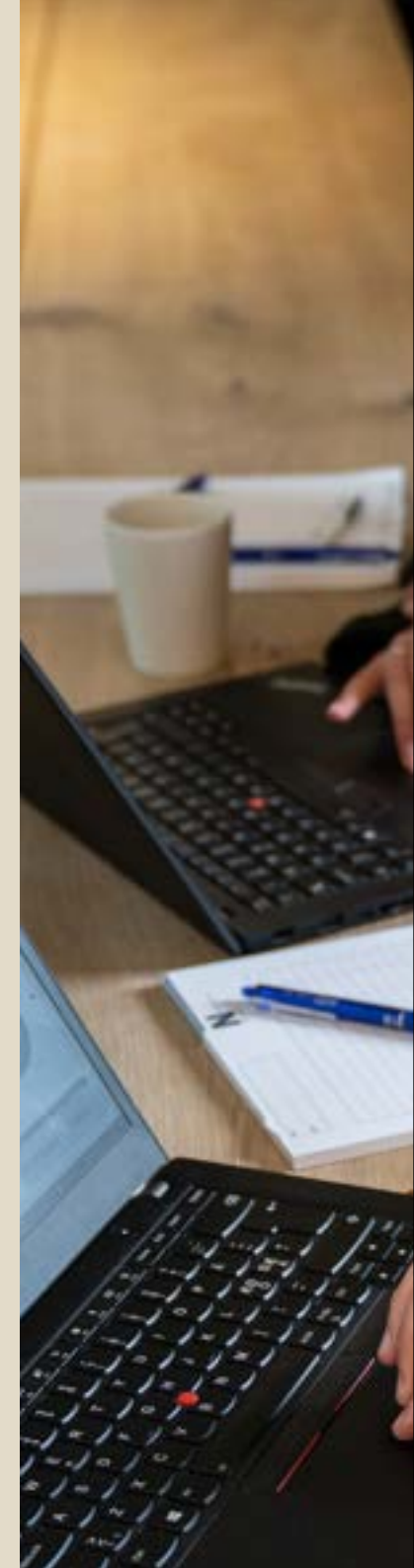


MASSIVTRÆSINDUSTRIEN

**SAMMEN SKABER
VI VÆRDI FOR DIN
VIRKSOMHED**

INTRODUKTION

**VI GIVER DIN
VIRKSOMHED LUFT
UNDER VINGERNE**





Hos Nicholaisen A/S har vi en vision om at være den foretrukne og værdiskabende partner. Det gælder, hvad enten vi rådgiver om effektivisering af det nuværende produktionsanlæg eller vi leverer udstyr i forbindelse med nye løsninger.

Vi gør en dyd ud af at udfordre vanlig tænkning i branchen, hvilket er kommet til udtryk i en lang række projekter, som har en digital og fakta-orienteret tilgang. Det er samtidigt vores mission at hjælpe dig med at øge produktionskapaciteten og reducere omkostningerne ved hjælp af intelligente optimeringer og rentable investeringer.

Vil du lære os bedre at kende og se, hvordan vi kan give din virksomhed mere konkurrencekraft på et bæredygtigt grundlag? Læs med her og få et indblik i vores tilgang samt se eksempler på projekter, vi har realiseret i samarbejde med andre kunder.

DINE AMBITIONER. VORES LØSNINGER.

Nicholaisen A/S blev etableret i 1993 med fokus på salg og servicering af maskiner. I en årrække var der særligt fokus på forhandling af de bedste maskiner fra tyske maskinbyggere, men siden er der udviklet kompetencer og erhvervet erfaring på tværs af et meget bredt spektrum af maskiner.

Siden etablering har Nicholaisen været drevet af et meget stærkt kundefokus, og med afsæt heri er der i de senere år gennemført en transformation af virksomheden til at være løsningsleverandør. Med afsæt i tæt dialog og samarbejde arbejder vi nu som rådgiver for kunderne, hvor der er fokus på værdifulde løsninger, der forløser potentialer og på et bæredygtigt grundlag styrker konkurrencekraften.



DIN FORETRUKNE RÅDGIVER OG SPARRINGSPARTNER

Du kan være sikker på, at vi altid lytter til dig og dine behov. Derudover ved vi, at investeringer og optimeringer i produktionen motiveres af mange forskellige udfordringer. Det har resulteret i, at vi i tæt dialog og samarbejde med vores kunder har udviklet blandt andet:

- En softwarevirksomhed, OptiPeople, som bl.a. kan hjælpe med måling og effektivitetsforbedringer.
- En analyseafdeling, som sikrer det rette faktabaserede grundlag, når vi udvikler nye løsninger.
- Metoder til at finde de bedste investeringer, som skaber øget konkurrencekraft i din virksomhed.
- En projektafdeling, der sikrer succesfulde projekter.

CASE

TÆT SAMARBEJDE OG NY TEKNOLOGI SIKRER HØJERE RÅVAREVÆRDI

En kompromisløs tilgang til bedst mulig tørring af hårdttræ var udgangspunktet for et udviklingsprojekt mellem dansk kunde, Nicholaisen A/S og leverandøren af tørreudstyr.

Den helt klare vision i dette projekt var at sikre tørring af hårdttræ fra frisk til møbeltørt under 100 % kontrollerede forhold. Men i lige så høj grad at sikre mindst mulig beskadigelse af råtræet og i sidste ende en værdiforringelse.

Derudover havde projektet også et bæredygtigt aspekt, da processen skulle foregå med mindst muligt klimaaftryk og lavest muligt energiforbrug. Med andre ord skulle processen maksimere kvalitet og minimere ressourceforbrug. Altså ikke en helt let opgave, men en opgave Nicholaisen A/S var med til at løse.

Projektet tog udgangspunkt i leverandørens avancerede teknologiplatform til styring og overvågning af alle parametre under tørringen herunder:

- **Relativ fugtighed i kammeret.**
- **Styring af varme, lufthastigheder, målepunkter i træet og udluftning.**
- **WIFI-målepunkter for fleksibel placering i hele kammeret.**
- **Strømbesparende inverter-teknologi, der regulerer hastigheder og spjæld.**

Gennem arbejdet med denne teknologiplatform blev der udviklet en ny software-funktion – nemlig STOP & GO. STOP & GO sikrer, at tørringen stopper under klimatisering af råtræet. Derudover er der særlige nåle, der giver større sikkerhed i målingerne af råtræet.

Siden vi startede projektet, er der blevet installeret en kapacitet på mere end 2.000 m³, og resultaterne har været overbevisende i forhold til både kvalitet og reduceret energiforbrug.

Gennem dialog og tæt samarbejde har vi sikret en løsning, der ikke kun gavner kunden og deres produktion, men som også tager højde for miljøet.





CASE

NICHOLAISEN A/S VAR MED HELE VEJEN I ETABLERING AF NY EGEFABRIK

At etablere en helt ny fabrik kræver den rette rådgivning fra start til slut. Det ved vi. Derfor var Nicholaisen A/S også med hele vejen, da vi hjalp den danske gulvproducent, Dinesen A/S, med etablering af ny produktion af egetræsgulve.

Dinesen A/S havde store ambitioner om at etablere en produktion af egetræsgulve og tog derfor kontakt til Nicholaisen A/S. Når vores kunder har store ambitioner og drømme, gør vi en dyd ud af at sikre, at deres drømme kan blive til virkelighed. Og det var også tilfældet her.

I sådan et projekt hvor der er stort fokus på visioner og strategi, var det i høj grad vigtigt med et fakta-baseret grundlag. Derfor lavede vi en dybdegående analyse af omsætningstallene i Dinesen A/S, hvilket gav os et overblik over den primærproduktion, som løsningen skulle håndtere.

Derefter kiggede vi længere ind i maskinrummet på de forskellige aspekter af produktionen. Fabrikens forædling af selve råmaterialet blev centreret omkring dataopsamling på den enkelte gulvplanke. På den måde er det muligt at spore en færdig gulvplanke igennem hele produktionen, tilbage til underleverandøren og ud til den skov, hvor træet er fældet. Dette er muligt via et unikt Radio Frequency Identification-mærke (RFID), som indeholder alt information om planken: dimensioner, kvalitet, farve, produktionstidspunkt, underleverandør, m.m. På den måde er der skabt en enorm gennemsigtighed hele vejen gennem produktionen og sikret høj kvalitet fra start til slut.

At etablere en helt ny fabrik kræver den rette rådgivning og sparring gennem hele forløbet. I dette projekt var succesen i høj grad drevet af en proaktiv og engageret teaminvolvering på tværs af kunde, leverandørerne og os. Altså opskriften på et succesfuldt partnerskab.

VORES ERFARING. DINE MULIGHEDER.

Vores lange tradition og store erfaring indenfor massivtræsindustrien sikrer dig den rette sparring og rådgivning. Vi arbejder altid løsningsorienteret i forhold til dine behov og bringer både egne og eksterne kompetencer ind i løsningerne.

I tæt samarbejde med vores kunder har vi gennemført mange forskellige projekter indenfor massivtræindustrien. Vi har blandt andet været en del af et projekt omkring bearbejdninger af komponenter til de fineste møbler, været med til at skabe nyt layout og produktionsudstyr til emballageproduktion og også været med til at sikre en helt ny strømlinet fabrik til produktion af eksklusive gulve inklusiv moderne håndtering af de tunge planker.

Som et eksempel på vores engagement i bearbejdning af massivtræ har vi udviklet et helt nyt koncept og en ny software til tørring af træ. Konceptet har siden vokset sig stort og resulteret i store forbedringer i forhold til udbyttet af råtræ. Samtidig med det opnår kunderne nu også betydelige reduktioner i det samlede energiforbrug ved tørring.

Gennem alle vores projekter har vi samlet en enorm erfaring og viden, som vi altid har med os i de næste projekter, vi indgår i.



1 – INNOVATION OG EFFEKTIVISERING

DIN ADGANG TIL OVERBLIK I DET KOMPLEKSE

Vores innovative tilgang og fokus på data og analyse er din vej til innovative løsninger og øget effektivitet. Vi håndterer det komplekse og skaber overblik, og vi har altid fokus på optimering af produktion, processer og økonomi fremfor maskiner.

EN SKRÆDDERSYET OG DATA-BASERET LØSNING TIL DIN PRODUKTION

På baggrund af dataopsamling via OptiCloud-software og PLC-måleudstyr på maskinerne skaber vi grundlag for, at du kan tage de rette beslutninger skræddersyet lige præcis til din produktion. I forbindelse med onboarding i OptiCloud sikrer vi også, at dine operatører bliver trænet i at kunne anvende platformen, så du hurtigere opnår høj datakvalitet og registrering af de rette stopårsager.

DATA SIKRER DIG OPTIMERINGER

Baseret på den opsamlede data finder vi potentielle områder i produktionen, hvor der er optimeringsmuligheder – også kaldet 'Quick Wins'. I samarbejde med dig arbejder vi altid med henblik på at forløse din virksomheds potentiale. Vi giver dig overblik i det komplekse og gør dig i stand til at tage datadrevne og rationelle beslutninger, der sikrer udvikling og vækst i din forretning.

FÅ OVERBLIK OVER ØKONOMI OG FREMTIDIGE INVESTERINGER I PRODUKTIONEN

Et analyseprojekt af din virksomheds potentiale kan vise dig vejen og give dig det overblik, du står og mangler. Her får du en såkaldt **vækstrapport**, som afspejler din virksomheds udgangspunkt og fremtidige mål samt fremhæver nye initiativer, der kan være med til at udvikle virksomheden i den rigtige retning.





VÆKSTRAPPORTEN FREMTIDSSIKRER DIN VIRKSOMHED

Vækstrappen sikrer blandt andet, at produktionen kan følge med salget. Det gør vi ved at lave kapacitetsberegninger, som undersøger, hvad din virksomhed kan producere med din eksisterende maskinpark og, hvorvidt om maskinerne bliver en flaskehals på sigt. Dette gør vi ved brug af OptiCloud-softwaren, som kan kortlægge hele maskinparkens nuværende effektivitet (Overall Equipment Effectiveness). På den måde får du det fulde overblik over din produktion, som også kan danne grundlag for investeringsplanen.

EN LANGSIGTET INVESTERINGSPLAN

Investeringsplanen giver dig et tydeligt overblik over, hvornår det giver mening at investere i nye maskiner. Det gør den både ud fra et behovsperspektiv, der sikrer at produktionen kan følge med salget, men også ud fra et økonomisk perspektiv i forhold til, hvornår det er mest rentabelt at foretage investeringen.

Vækstrappen sikrer dig en digital og fakta-orienteret tilgang til at optimere din produktion, dine processer og økonomien. På den måde er du sikret de rette forudsætninger for at vækste som virksomhed i mange år frem.



2 – MASKINER OG ANLÆG

VORES EKSPERTISE OG ERFARING SIKRER DIG VÆRDI

Vi ved, at motiverne for køb af maskiner og optimeringer kan være meget forskellige alt efter din virksomheds behov, men du kan være sikker på, at vi altid kan finde en løsning, der passer til dit behov. Nøgleordene for os er åben dialog og samarbejde. Og sådan har det været lige siden begyndelsen. Du kan derfor trygt vælge Nicholaisen A/S som din samarbejdspartner. Vi er nemlig med dig hele vejen.

HOS OS ER INGEN LØSNINGER ENS

Vi ved, at en investering i en ny maskine eller et nyt anlæg ikke kun er et spørgsmål om anskaffelsesprisen. Spørgsmål om tilbagebetalingstid, opetid, service og meget andet er vigtige, og de skal tilpasses dine og din produktions behov.

I samarbejde med en lang række producenter af maskiner og software, tager vi altid afsæt i nyeste teknologi og produktionsmetoder. På den måde sikrer vi, at du får det nyeste produktionsudstyr, og samtidig kan du forvente kompetent sparring fra vores side fra start til slut. Derudover sikrer mulighederne i vores leverandørnetværk, at du ikke bindes op på bestemte leverandører, men at du i stedet kan vælge de rigtige leverandører til løsningen.

Vores løsninger er ikke låst i et fast standardkoncept af maskiner, hvilket skaber langt mere fleksibilitet. Vi kan levere totale løsninger eller enkeltstående maskiner alt efter dit behov, og vi tager altid højde for den øgede digitalisering i produktionen.

3 – PROJEKTLEDELSE

VI SIKRER SUCCESFULDE PROJEKTER

Gennem projektledelse sikrer vi, at vi altid kommer godt i mål med vores kunders projekter. Vi tror på, at succesfulde projekter handler om at bygge bro samt inddrage og spille hinanden gode. Men ingen projekter er ens, og det er altid op til dig, hvor meget vi skal være involveret og hvornår.

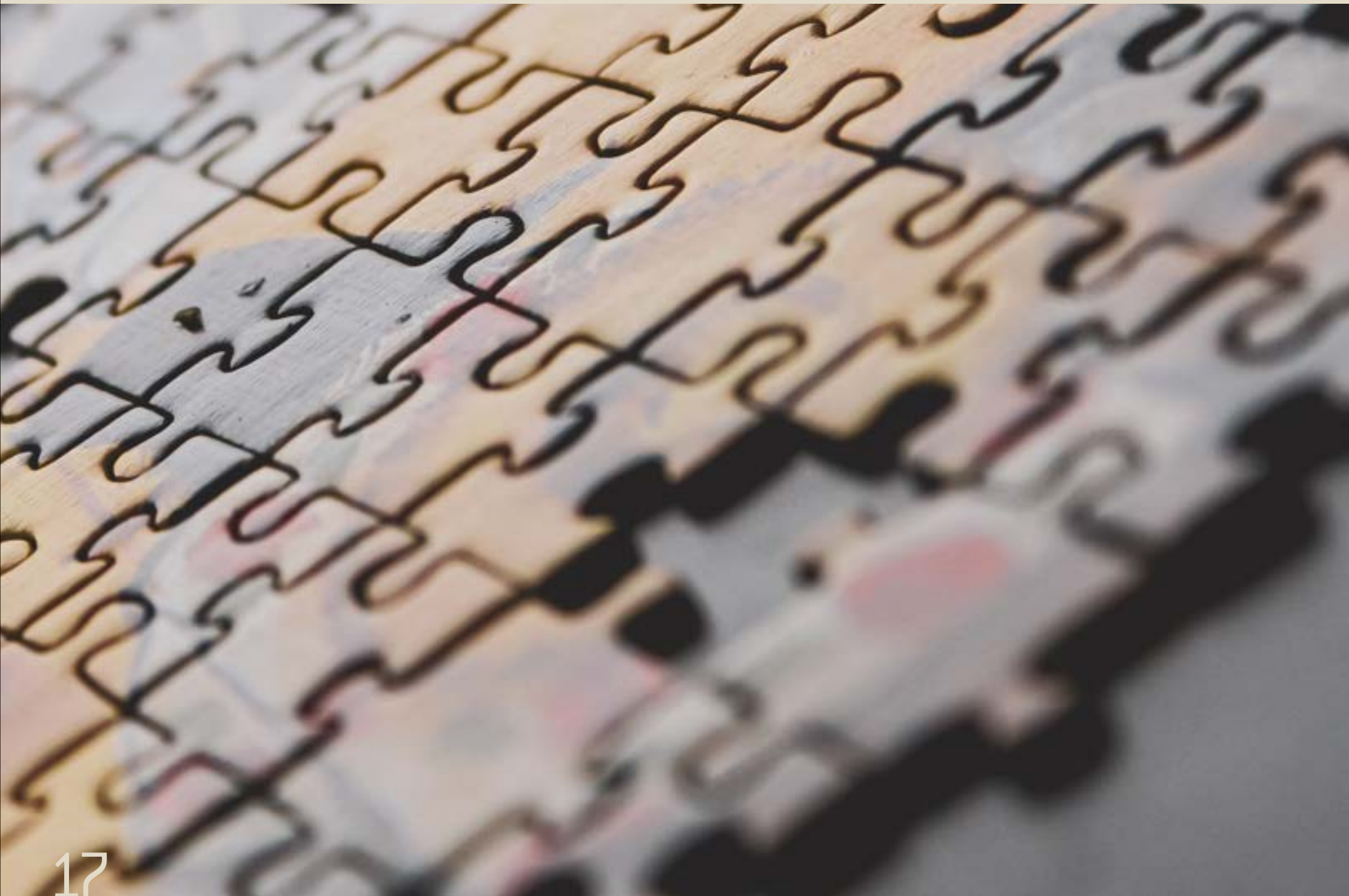
Fælles for alle projekter er dog, at vi altid starter med at afstemme specifikationerne på opgaven i forhold til dine behov og ønsker. På den måde er der dannet de rette forudsætninger for at komme trygt i mål.

NICHOLAISEN A/S MODELLEN

Vi har udviklet en stage-gate projektmodel kaldet Nicholaisen A/S modellen. Modellen indeholder standardiserede faser og milepælsmøder, som er med til at sikre en høj og ensartet kvalitet i vores projektarbejde.

Nicholaisen A/S modellen nedbryder de overordnede mål til mindre operationelle delmål for dig og giver et bedre overblik. Afhængig af omfanget af projektet, har vi forskellige værktøjer til at sikre, at vi kommer i mål. På den måde bliver det nemt for dig at følge projektets fremgang – fra start til slut. Vi er altid med dig hele vejen og har overblikket fra start til slut.





4 – SERVICE

SERVICEKONCEPTER TILPASSET DINE AMBITIONER

Det er vores mål at hjælpe dig med at skabe en højtydende produktion gennem optimering og vedligeholdelse. Derfor tilbyder vi tre forskellige servicekoncepter tilpasset dine ambitioner og behov.

**NEDBRUDSBASERET SERVICE**

Ved nedbrudsbaseret service står vi til rådighed for dig, når du kontakter os. Her hjælper vi dig i det omfang, du har behov for inden for åbningstiden.

STABIL DRIFT

Ved stabil drift håndterer vi de dele af servicen, der er aftalt i samarbejde med dig i en partnerskabskontrakt. Her er vi løbende i dialog og planlægger din service for dig. Det kan blandt andet være planlagt rengøring, løbende vedligeholdelse af maskiner eller træning af personale. Ved at være proaktive på dine vegne får du mulighed for at få højere driftstid på dine maskiner, da vi hele tiden er på forkant med service og vedligehold.

OPTIMAL DRIFT OG TOTALØKONOMI

Denne service er til dig, der ved hjælp af data vil have både service og det fulde indblik i din produktion. I dette servicekoncept indgår vi i en partnerskabskontrakt, hvor vi via måling på maskinerne får et indblik i, hvor serviceindsatserne skaber mest værdi for din produktion. På den måde sikrer vi, at der hele tiden er en målrettet indsats for løbende at optimere din produktion. Derudover får du også høj tilgængelighed på vores netværk af specialister, så du altid kan få den rette rådgivning.

Uanset hvilket servicekoncept, der passer dig, så har vi vores store ekspertise og erfaring med os, når vi skal rådgive dig. Sammen skaber vi værdi for din virksomhed.



NICHOLAISEN

NICHOLAISEN A/S
SØNDRSKOVVEJ 17
8362 HØRNING

+45 8692 4711
INFO@NICHOLAISEN.DK

