



Melin® Carlsson

Kraft att förflytta
berg

1990

Jan Olov Melin, Ola Melin och Stig Carlsson startar företaget med fem anställda.

1994

Stort avtal med världsledande frontlastartillverkare gör att vi växer kraftigt och fyrdubblar omsättningen.

2001

Inleder ett fruktbart samarbete med världsledande sidlastartillverkaren Hammar Maskin AB.

2012

Generationsskifte och nytt avstamp under Ola Melins ledning, med fokus på tillväxt, produktkvalitet och förkortade ledtider.

2013

Miljöcertifierar oss enligt ISO 14001 och inför svetscertifiering enligt ISO 3834-2. Samma år bygger vi ett nytt testrum där vi mäter våra cylindrars prestanda.

2020

Siktar på att vara en av Sveriges ledande cylindertillverkare med en omsättning på 100 Mkr.



”Vi har under de senaste åren jobbat hårt med fokus på leveransprecision. Något som har lett till att vi fortsätter att ta marknadsandelar.”

Ola Melin, VD

”Skickar du maskiner över hela jorden vill det till att allt fungerar.”

En sak om maskinerna ska användas nästgårds. En annan om du har kunder i andra länder eller världsdelar. Ett stillestånd i det läget slår hårt både mot kundens verksamhet och ditt renommé. Därför vill det till att alla ingående komponenter håller måttet.

Att cylindrarna klarar det de är specificerade för – ifråga om belastning/tryck, hållbarhet, tätning, väderbeständighet, motståndskraft mot damm och vibrationer o s v – kan du utgå ifrån. Produktkvalitet bedöms lika mycket efter hur väl tillverkningsprocesserna är uppstyra, som att vi samarbetar med bra underleverantörer. Och den verkliga utmaningen är att hålla dessa kvaliteter även vid hög volym och högtryck.

FOKUS PÅ LEDTIDER OCH FLEXIBILITET

För plötsligt händer det! En oväntat stor order droppar in, flera kunder strömmar till samtidigt eller en kund kräver extra snabb leverans. Då är det skönt med Melin & Carlsson som, tack vare goda prognosverktyg, ligger i fas med inköp av råmaterial och snabbt kan fånga eventuella volymökningar.

Verkligheten kräver hög beredskap, så enkelt är det. Så när våra kunder värderar vårt erbjudande handlar det sällan bara om produktkvalitet i förhållande till pris. Snarare om vår förståelse för deras affärssituation: hur vi tar tag i och löser problem, hur snabbt vi återkopplar och hur vi hanterar avvikelser. Kort sagt, om servicenivå, ledtider och flexibilitet. Behöver det sägas att vi sällan gör dem besvikna?

EFTERMARKNAD

Vad som händer efter garantitidens slut är en annan viktig faktor. Som maskintillverkare behöver du ju vara beredd att tillhandahålla reservdelar. I och med att vi lägger stor vikt vid dokumentation och spårbarhet kan vi, när så behövs, snabbt få fram utbyteskomponenter och serva din eftermarknad. Allt för att minimera stillestånd.

STÄNDIGA FÖRBÄTTRINGAR

Men, det som är bra kan givetvis bli ännu bättre. Därför jobbar vi på Melin & Carlsson aktivt med vårt eget supply chain-flöde. Vi kalibrerar våra prognosinstrument och finlipar våra processer för att ständigt förbättra vår egen produktivitet – allt i syfte att kunna erbjuda kvalitetsförbättringar och en konkurrenskraftig prissättning.

Så får vi fart på din rörelse.



HYDRAULCYLINDERN ÄR EN VIKTIG KUGGE I DITT MASKINERI.

Smart hanterad kan den också ge bättre snurr på dina affärer. Som samarbetspartner kan vi på Melin & Carlsson bidra på flera sätt.

Enkelt uttryckt är vår uppgift att se till att de rätta cylindrarna finns på plats när och där de behövs. Gärna satspackade i rätt följd så att du slipper onödig omlastning inför montering. Kanske färdigmonterade med ventiler eller givare så att du vinner tid i produktion – och därigenom förbättrar din konkurrenskraft.

HUR MÅNGA MOMENT KAN VI BESPARA DIG IDAG?

Ibland finns det saker som kan utföras mer kostnadseffektivt utanför huset. Tänker du den tanken hjälper vi dig gärna att räkna på alternativen. Det kan handla om lackning eller förmontering av exempelvis ventiler och givare. En systemleverans kan även inkludera ackumulatörer, kylare, lednings-

material, och tankar. Vad du får är en "färdig" produkt, anpassad och dimensionerad för att gå direkt in i din produktion. Eller med andra ord: enklare inköp och effektivare logistik.

KONSTRUKTIONSSTÖD

När dina konstruktörer ska ta fram, testa och verifiera nya cylindertyper är det gott att ha expertis att luta sig emot. Våra kompetenta medarbetare ger handfast stöd genom hela kedjan, från idé och konstruktion till leverans av färdig produkt.

KUNDANPASSNINGAR

Var ska cylindern sitta/monteras? Vilken funktion ska den ha? Hur intensivt, och i vilken miljö ska den arbeta? Utifrån svaren på de enkla frågorna föreslår vi standardcylindrar eller utvecklar speciallösningar – med hänsyn till inbyggnadsmått, arbetstryck, kraft samt väder- och korrosionskrav. Det må vara för fordonspåbyggnader, entreprenadmaskiner, renhållningsutrustning, industriella tillämpningar, eller vad just du har för önskemål.





All den kraft som krävs. När och där du behöver den.

Vår specialitet är hydraulcylindrar för mobila och industriella applikationer i dimensioner från 25/16 till 250/125 mm och med slaglängder upp till drygt 6000 mm. Alla utvecklade och tillverkade i småländska Tranås.

HYDRAULCYLINDRAR FÖR MOBILA APPLIKATIONER

Cylindrar som utsätts för hög värme och ökensand – likväl som arktiskt kall luft och saltade vägar. Tuffa förutsättningar där vi står för kunskapen och i samråd med dig utformar rätt cylinder för rätt ändamål. På senare år har många av våra kunders fokus legat på viktoptimering av cylindrar med bibehållen prestanda.

HYDRAULCYLINDRAR FÖR SKOGSINDUSTRIEN

I dagens skogsbruk används maskinerna ofta dygnet runt, vilket ställer höga krav på cylindern. Tillförlitlighet och lång livslängd är ledord. Att välja en cylinder från Melin & Carlsson innebär ett smart val som inte utsätter dig för onödiga risker. Kontinuerlig drift och

många cykler per dag kräver expertis inom området. Med hjälp av vårt konstruktionsteam & testrum utvecklar och provar vi era cylindrar.

HYDRAULCYLINDRAR FÖR INDUSTRIELLT BRUK

Våra industriella hydraulcylindrar är tillverkade för att klara av de tuffaste förhållandena. Tillförlitlighet, lång livslängd, prestanda och servicevänlighet är viktiga faktorer. Att välja rätt ingående material för att säkerställa en optimal funktion i varje applikation kräver en gedigen kunskap. Ett nära samarbete med kunden är viktigt för att få rätt förutsättningar.

HYDRAULCYLINDRAR FÖR ENTREPRENAD

Tuffa påfrestningar i varierande miljöer. Inte bara tufft i aspekten att det är stora laster som cylindern ska bära, utan ryckiga och hastiga rörelser samt varierande klimat. Rätt materialval är en nyckelfaktor då belastningarna ofta är mycket höga. Viktigt är även att cylindrarna klarar de yttre påfrestningarna som förekommer.



Vi designar och tillverkar cylindrar anpassade för din slutapplikation.

Log Max



KUNDCASE

”Stillestånd i skogen blir extremt dyrt, fort”

Log Max i Grangärde tillverkar skördaraggregat till skogsindustrin. Att cylindrarna som styr alla rörelser håller är en förutsättning. Men för att bli utvald leverantör krävs mer än så.

Modern skogsavverkning är en fascinerande process som inte tillåter några avbrott. Men även om hållbarhet är A och O, så är den stora utmaningen att kunna leverera snabbt när det verkligen gäller.

”Vi har inte möjlighet att ligga på stora lager. Får vi en stor order och ska ut med 20-30 aggregat på ett bräde, krävs flexibilitet och korta ledtider. För att få affären måste vi kunna leverera. Sen har vi ett ansvar att tillhandahålla reservdelar i tio år på alla våra artiklar. Den stora utmaningen ligger i det som inte är frekvent, när det är störningar i det normala flödet.”

Enligt inköpare Tobias Eriksson fungerar samarbetet med Melin & Carlsson så bra att han kallar tranås-företaget ”en av våra bättre leverantörer överhuvudtaget vad gäller flexibilitet”.

I utvecklingsfas är även konstruktionsstödet viktigt.

”Vi kommer egentligen bara med en idé om att cylindern ska göra det här och det här, sen hjälper Melin & Carlsson till med utformning och design. Det är de som är experterna!”



LOG MAX – SKÖRDARAGGREGAT FÖR SKOGSBRUK

Log Max ägs av Komatsu och omsätter drygt 300 mnkr. Ca 75 % går på export, främst till Syd- och Nordamerika samt Ryssland. Köparna är i första hand tillverkare av entreprenadmaskiner, men i och med att de enbart tillverkar aggregatet (som sitter längst fram i kranen) kan de även sälja direkt till skogsbolag, jordbrukare och entreprenörer.

JONSSON



KUNDCASE

”De måste tåla extrema påfrestningar”

PJ Jonsson i Örnsköldsvik är en av Europas ledande tillverkare av mobila stenkrossar. Säljargumentet framför andra är driftsäkerhet.

Transport av krossmaterial är dyrt i förhållande till priset på sten. Mobila krossar och sorteringsverk har många fördelar. En fördel är att de inte är bundna till en täkt utan kan flyttas mellan olika platser, typ vägbyggen.

Ångermanlänningarna tillverkar ett 50-tal kompletta maskiner per år, där varje maskin har ett set med upp till 18 cylindrar. De används dels till att höja och sänka själva krossverket vid lastning, dels för att höja, sänka eller vika in transportörerna som fraktar stenfraktionerna till olika högar.

”Det är en oerhört utsatt miljö – med damm, fukt, vibrationer och varierande temperaturer, plus stor belastning – vilket gör att krossverk och transportörer måste klara extrema påfrestningar.”

Att Melin & Carlssons cylindrar möter de kraven är en självklarhet. Leveranssäkerhet, närhet och en god dialog var andra kriterier som gjorde att de

2013 fick förtroendet att stå för PJ Jonssons alla cylinderleveranser.

Jonathan Jonsson, delägare i familjeföretaget, konstaterar att samarbetet flyter på väldigt bra.

”Kvalitet för mig är att de förstår vår kunds situation, har en hög leveranssäkerhet och hanterar eventuella reklamationer smidigt. Dessutom kommer de fort till lösning om det händer något utöver det vanliga. Sen kan det ibland behövas unika, produktanpassade grejer. Då är det tryggt med Melin & Carlssons kompetenta personal, som kan hjälpa oss med uträkningar och sånt.”

P J JONSSON – MOBILA STENKROSSAR OCH SORTERINGSVERK

Familjeägda PJ Jonsson i Örnsköldsvik omsätter närmare 300 mnkr på mobila stenkrossar och sorteringsverk, främst till vägbyggen i Europa. Kunderna är stora entreprenadföretag men också ägare till större täkter. Tack vare ett nära samarbete med Sandvik kommer de ut med sina entreprenadmaskiner på världsmarknaden.

“Absolut bäst på ledtider och kvalitet”

Orwak är en världsledande aktör inom komprimerings- och balningslösningar för fast avfall vid källan. Samarbetet med Melin & Carlssons menar de bidrar till att deras produkter och processer blir effektivare och mer kostnadseffektiva.

Att Orwak valde Melin & Carlsson som en av två cylinderleverantörer är resultatet av en noggrann upphandlingsprocess, där allt ifrån leveransprecision och pris till kvalitet och affärskommunikation bedömdes. Orwaks inköps- och produktionschef Mattias Hageltorn motiverar valet så här:

“Det som Melin & Carlsson var absolut bäst på var ledtider och kvalitet. Överhuvudtaget är de lyhörda för vad vi vill – snabba på att leverera, agerar snabbt om det blir avvikelser, och går in för att sänka ledtiderna.”

Över 90 % av Orwaks balpressar och komprimatorer går på export och det är ofta stora avstånd från kund till slutkund. Att cylindrarna är på plats när de behövs och håller garantitiden ut är därför ett måste.

“Står maskinen 100 mil bort blir det kostsamt om någon ska åka dit och reparera. Ta Grekland till

exempel, där utgår servicefolket från Aten. Om någon ska åka med båt till en av öarna, byta cylindrar och hem igen tar det två dygn. Det blir kostsamma reparationer, därför är det extremt viktigt att allt funkar.”



ORWAK – GÖR VÄRLDEN TILL EN RENARE PLATS

Orwak ägs sedan 2015 av San Sac Group. Drygt 90 % av Orwaks produkter för avfallshantering går på export, främst till Ryssland och Västeuropa. Segmenten livsmedels- och detaljhandel står för hälften av affärerna.

**KUNDCASE**

"Satspackade och lackade i kundens kulör"

Hammar Maskin dominerar världsmarknaden på sidlastare med en nära 70-procentig marknadsandel. Melin & Carlsson står för "musklerna" i maskineriet.

En "Hammarlift" är en självlastande trailer med kranar som lyfter lasten från sidan och som främst används för att hantera containrar. Kunderna är åkerier som har kontrakt på att frakta containers och arbetsfältet är företrädesvis hamnar.

En ansenlig mängd cylindrar går från Tranås till västgötska Olsfors. Alla lackerade i exakt den kulör och glans som slutkunden har specificerat, vilket besparar Hammar ett tidskrävande moment. Därtill satspackade och färdigmonterade med ventil så att Hammar kan montera cylindrarna på påbyggnaden utan onödiga omlastningar.

Det är några av de mervärden som har lagt grunden till ett långt och fruktbart samarbete.

"Melin & Carlsson är flexibla vad gäller leveranstider, prisvärda och lyhörda för de önskemål vi har, samtidigt som de hela tiden jobbar på att förbättra kvaliteten."

"Dessutom har de ett tätt samarbete med våra konstruktörer när vi tar fram, testar och verifierar nya cylindertyper, och är snabba på att ta tag i och lösa om det dyker upp några problem. Vi har ett mycket bra samarbete och en bra dialog", konstaterar Hammars inköpschef Marcus Johansson.

**HAMMAR MASKIN AB
- VÄRLDSLEDANDE PÅ SIDLASTARE**

Familjeföretaget Hammar Maskin i Olsfors utanför Borås är världsledande med sin sidlastare "Hammarlift" för containrar. Exportandelen är 95 % och marknaden spänner över 112 länder. Malaysia och Australien är de största marknaderna.

Kraft att förflytta berg.

Eller timmer, containrar och varulager.

Sedan 1990 har vi på Melin & Carlsson byggt upp en erkänt god kompetens inom cylindertillverkning.

Våra cylindrar används till att förflytta allt från schaktmassor och timmer till spannmål, sopor och varulager – på truckar, grävmaskiner och entreprenadmaskiner. Kort sagt, i alla sammanhang där man förmedlar kraft.

Vår affärsfilosofi – att överföra kundnytta och kraft till kunder inom skogs- och lantbruk, transporter, entreprenad och industri – vinner alltmer gehör, särskilt hos kunder som efterlyser skräddarsydda lösningar. För det kan vi tacka kompetenta medarbetare, som ger ett handfast stöd genom hela kedjan, från idé till leverans av färdig produkt.

Den stora utmaningen i en bransch så präglad av korta ledtider stavas leveransprecision. Genom att styra upp processerna, sätta luppen på kvalitetsarbetet och förbättra prognosverktygen går vi i god för att du får rätt cylinder med rätt funktion, levererad i rätt stund och på rätt sätt.

Välkommen att sätta oss på prov!



Melin & Carlsson

Box 438, 573 25 Tranås

Floragatan 10

Tel: 0140-38 54 60

Fax 0140-38 54 70

info@mchydraulic.se

www.mchydraulic.se