

Har du talent og interesse for teknisk salg og varige kunderelationer? Og er du samtidig ambitiøs og parat til at arbejde hårdt for at nå dine mål? Så tilbyder vi til gengæld en hverdag og et karriereforløb, hvor du får muligheder for at indfri dit potentiale til at blive en stærk salgsprofil, som kan skabe salg gennem rådgivning indenfor værktøj til spåntagning.

Kan du genkende dig selv i ovenstående? Så glæder vi os meget til at høre fra dig!

VARGUS Scandinavia søger nemlig en yngre ambitiøs brancheperson til at øge vores salg af skærende værktøjer til den spåntagende og metalforarbejdende industri i et salgsdistrikt, der vil dække Midt-/Nordjylland. I starten med udgangspunkt fra vores kontor i Skanderborg og siden hen fra din bopæl.

### Vi tilbyder:

- En spændende stilling i en international virksomhed med styr på tingene.
- At du som struktureret, humørfyldt, initiativrig og selvstændig person indgår som holdspiller i et godt team.
- Optimale muligheder for udvikling i et dynamisk arbejdsmiljø, hvor åbenhed, arbejdsglæde og humor vægtes højt.
- Et job hvor du får stor indflydelse og mulighed for at præge virksomhedens udvikling.
- Et produktprogram, som ingen herhjemme kan matche, og som er blandt Skandinavien's førende værktøjer til den spåntagende, metalforarbejdende industri.
- At du overtager eksisterende kundebase og distrikt, som kan og skal videreudvikles.
- Coaching fra erfarne salgskonsulenter, samt produkttræning hos leverandører i ind- og udland.
- At du deltager i salgsfremmende aktiviteter som messer i ind- og udland og i tekniske kundeseminarer.
- En lønpakke som indebærer attraktiv fast løn, pensionsordning, firmabil, Ipad, telefon, bredbånd, pc mv. til hjemmekontor.

### Vi forventer, at du:

- Har en teknisk indsigt og forståelse, gerne som værktøjsmager eller industritekniker/maskinarbejder.
- Hurtigt kan sætte dig ind i og forstå kundernes behov og kan omsætte kundens behov til den idéelle løsning.
- Arbejder målrettet, selvstændigt og tager ansvar for dig selv og dit arbejde
- Er fleksibel og engageret og med et stort resultatorienteret drive.
- Mundtligt og skriftlig kan kommunikere ubesværet på flere niveauer med både maskinoperatøren og fabrikschefen.
- Med tiden kan formidle teknisk rådgivning og løsninger på et højt niveau og generere salg.
- Med tiden mestrer optimering, test og indkøring af værktøjer, formidler forespørgsler til leverandører og følger dem helt til dørs.
- At du skal bruge budgettering med løbende salgsopfølgning og – rapportering som en naturlig del af dit salgsarbejde.
- Er naturlig bruger af IT som arbejdsredskab, og Windows Office pakken er et integreret værktøj i din dagligdag.
- Behersker engelsk i skrift og tale, samt eventuelt gerne tysk.

### Ansøgning og tiltrædelse:

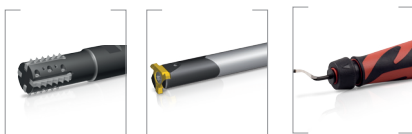
Ansøgninger vurderes løbende. Tiltrædelse efter nærmere aftale.

### Ansøgningen sammen med dit CV sendes senest den 1. marts 2015 til:

VARGUS Scandinavia a/s, att.: Carsten Tovborg, Adm. direktør.

Send til nedenstående adresse eller på e-mail: CarstenT@vargus.dk

For ydeligere informationer, er du velkommen til at kontakte Carsten Tovborg på mobil: +45 4020 7783



**VARGUS Scandinavia a/s** er NEUMO-Ehrenberg-koncernens danske og nordiske forhandler af skærende værktøjer. NEUMO Ehrenberg Group er en af Europas største privatejede producenter og distributører af rustfri stål og værktøjer til den spåntagende, metalforarbejdende industri, grundlagt i Tyskland 1947 af Henry J. Ehrenberg, som Neue Molkereitechnik GmbH, og leverede i starten smedet rustfri stål til mejeriindustrien. Ehrenberg ændrede selskabets navn til NEUMO, og flere selskaber blev indarbejdet i de følgende år, og dannede tilsammen NEUMO-Ehrenberg Group. I dag beskæftiger gruppen mere end 1.700 medarbejdere på verdensplan. Gruppens virksomheder opererer i dag indenfor tre kerneområder: Værktøjer, rustfrit stål og Flow Technology. Ud over direkte salg og produktion, er koncernen repræsenteret gennem et veludbygget net af distributører i mere end 40 lande.

Læs mere om VARGUS på [www.vargus.dk](http://www.vargus.dk)