

**POLYMERCENTRUM
SALES ACADEMY**

MED MAX SÖDERPALM



Sveriges vassaste industrisäljutbildning?

KURSSTART HÖSTEN 2021



POLYMERCENTRUM SALES ACADEMY

MED MAX SÖDERPALM



Start 19 oktober 2021 · Avslutas 23 mars 2022

Målgruppen är alla som vill ta "sitt sälj" till en ny nivå oavsett tidigare förkunskaper eller bakgrund. Utbildningen lämpar sig alltså lika väl för säljchefen som för en nyrekryterad tekniker som kommer ha frekvent kundkontakt i arbetet. Utbildningen innehåller på-plats-föreläsningar, digital kursplan och individuell coaching.



Max Söderpalm har hjälpt mer än 500 företag med säljtränning, coaching och inspirationsföreläsningar. Han är författare till tolv böcker om försäljning.

iZonen är ett digitalt verktyg som driver dig framåt – det ingår i Polymercentrum Sales Academy. Du får tillgång till mer än 150 utbildningsvideos, utmaningar varje vecka, e-learningkurser med tester och exklusiva live-webinars. Dessutom chatt där du kan ställa frågor till säljcoach.



iZONEN
- ett digitalt
utbildningsverktyg
ingår under hela
utbildnings-
perioden

Kursens innehåll:

1. Introduktion – Vad innebär det att vara en stjärnsäljare?
2. Maxa ditt säljmål – hur gör du för att sätta ett bra säljmål?
3. Maxa ditt mindset – Hur gör du för att orka se positivt på ditt jobb framförallt i motgång? 4. Vinn säljstarten – Hur lägger du en plan så att du styr dig själv att börja med rätt saker?
5. Branschens bästa säljpresentation – Vilka delar behöver ingå i din presentation? Hur disponerar du ditt möte, skärmöte eller telefonmöte bäst? Hur gör man för att presentera på bästa möjliga sätt?
6. Jobba med rätt säljtempo – Hålla ordning på planeringen så dagarna motsvarar det som säljmålet kräver. Hur mäter du detta? Hur gör du det roligt? Hur gör du när du kommit efter?
7. Bli en bättre avslutare – Vad gör du när kunden säger nej? Hur gör du för att få kunden att ge dig invändningen? Hur många gånger ska du gå på avslut?
8. Din egen inspirationsplan – Hur tränar du långsiktigt för att orka med mentalt dag efter dag, månad efter månad, hela säljåret?
9. 10 steg till att bli framgångsrik – Vad kan du lära dig av hur andra har gjort? Vilka punkter i framgångsläran går att börja med direkt?
10. Social Media, AI och annan teknik du behöver känna till – Hur kan du dra nytta av den nya tidens system i ditt säljjobb? Hur kan du minska din administration?
11. Maxa din ekonomi – Hur gör du för att börja bygga en ekonomisk trygghet och en förmögenhet oavsett hur din privatekonomi ser ut idag? Vad kan du göra nu för att få passiva inkomster senare?

Utbildningsplan:

Mellan varje träff arbetar deltagaren med uppgifter i IZONEN och Soderpalm Sales Academy Online.

Support finns tillgängligt under kontorstid via chatt.

På kursdagarna växlas det mellan föreläsning, dialog, egna övningar och grupparbeten.

Kursens omfattning (fysiska kursdagar):**Dag 1 och 2: Anderstorp 19-20 oktober 2021**

- Introduktion till utbildningen
- Vad är en stjärnsäljare?
- Maxa ditt säljmål
- Maxa ditt mindset
- Hur bokar man möten?
- Lägg en plan för varje dag
- Jobba i rätt tempo
- Träning på hur man använder IZONEN
- Hur man gör en bra LinkedIn-profil och jobbar med den?

Dag 3: 8 december 2021

- Vi skriver branschens bästa säljpresentation
- Vilka är säljfördelarna?
- Ställ bättre frågor i behovsanalysen
- Hur förklarar du en säljfördel så att kunden förstår?
- Hur använder du referenser när du säljer?
- Hur sätter du ihop fråga-säljfördel-referens?
- Bli branschens bästa avslutare inledning

**FEM
KURSDAGAR**
med föreläsningar,
övningar och
dialog

Dag 4: 26 januari 2022

- Bli branschens bästa avslutare fortsättning
- Hur du löser invändningar
- Hur du lägger upp samtalet för att vända kunden
- Hur du ställer avslutsfrågan
- Din egen inspirationsplan

Dag 5: Anderstorp 23 mars 2022

- 10 steg till att bli framgångsrik
- Hur du förbättrar din privatekonomi
- Hur du använder social media för att öka din försäljning
- Max svarar på frågor om sälj, framgång
- Sammanfattning
- Dagen avslutas med middag och diplomceremoni 18.00-22.30.

Kurslitteratur: Böckerna Den rätta gnistan, Beviset och 30 sätt att göra affär ingår som kurslitteratur.

Utbildningsplats: Dag 1+2 och dag 5 är bokade till Anderstorp. Dag 3+4 kan hållas på annan plats, beroende på kursdeltagarnas bostadsorter.

Pris: 55 000:- ej medlem
39 000:- medlemspris

Anmälan: Görs via mail till Polymercentrum: joakim@polymercentrum.se



Har du frågor kring utbildningen kontakta Joakim på adressen ovan eller ring 070-942 39 93

**Läs mer på www.polymercentrum.se om våra utbildningar
- eller se någon av våra kostnadsfria webbutbildningar**



polymercentrum

kompetenscentrum inom plast, gummi och kompositser

Polymercentrum Sverige AB

Oljevägen 1, SE-334 32 Anderstorp, Sweden

www.polymercentrum.se